



### **Краткое описание сложившейся ситуации**

*В рамках Плана нации «100 конкретных шагов по реализации пяти институциональных реформ», Глава государства Н. Назарбаев сообщил о необходимости совершенствования механизмов взимания косвенных налогов, включая рассмотрение замены налога на добавленную стоимость («НДС») Налогом с продаж.*

*Компания PwC обеспокоена данной инициативой. Существует ряд причин, по которым Налог с продаж является противоречивым, в частности: неприменение в странах-участницах ОЭСР, за исключением США, инфляционный эффект, искажение экономики, трудности контроля над исполнением налоговых обязательств.*

*Мы принимаем активные действия для коммуникации и аргументации данной точки зрения.*

### **Подробности**

*Тем не менее, мы считаем важным кратко изложить наше понимание текущего развития ситуации в отношении Налога с продаж.*

*Налог с продаж будет введен в действие в 2017 году и будет взиматься на всех стадиях производства и распределения продукции. Налог, уплаченный на каждой стадии, не будет подлежать отнесению в зачет: Налог с продаж будет накапливаться в качестве затрат.*

*Объектами обложения Налогом с продаж будут являться:*

- *Стоимость товаров, работ и услуг, реализуемых на территории Республики Казахстан;*
- *Стоимость товаров, импортированных на территорию Республики Казахстан.*

*Экспорт не будет подлежать обложению Налогом с продаж. При этом, экспортеры не будут правомочны требовать возврат сумм накопленного Налога с продаж.*

*Предполагаемая ставка варьируется от 3% до 5%.*

*Ожидается, что проект закона будет доступен для публичного обсуждения в 2016 году.*

*Мы предполагаем, что в случае разрешения сложностей, связанных с НДС, переход на Налог с продаж может не быть осуществлен.*

### **Дальнейшие действия: как PwC может Вам помочь?**

*Мы продолжим следить за развитием событий. Однако, если Вы заинтересованы в более детальном понимании последствий введения Налога с продаж, мы будем рады организовать встречу с Вами. Актуальные вопросы включают:*

- *Влияние на цепочку поставок и на ценообразование;*
- *Программное обеспечение (инвестиции в системные настройки с учетом специфики Налога с продаж);*

- Договора с поставщиками (прямыми и косвенными) и Вашими клиентами;
- Разработка налоговой функции в Вашей организации и соответствующего внутреннего контроля;
- Оценка балансов по НДС при переходе на Налог с продаж.

### **Обсудим**

Для более детального обсуждения вопросов, описанных в данном выпуске, пожалуйста, обращайтесь:

#### **Майкл Ахэрн, Партнер**

*michael.ahern@kz.pwc.com*

#### **Елена Каева, Партнер**

*elena.kaeva@kz.pwc.com*

#### **Дана Токмурзина, Менеджер**

*dana.tokmurzina@kz.pwc.com*

#### **Светлана Чебан, Старший Менеджер**

*svetlana.x.ceban@kz.pwc.com*

### **PwC Казахстан**

*Пр. Аль-Фараби, 34*

*Здание А, 4 этаж*

*Алматы, 050059, Казахстан*

*Тел.: +7 (727) 330 32 00*

*Факс: +7 (727) 244 68 68*

*www.pwc.kz*

*Пр. Сарыарка, 6*

*Бизнес центр "Арман", 16 этаж*

*Астана, 010000, Казахстан*

*Тел.: +7 (7172) 55 07 07*

*Факс: +7 (7172) 55 07 08*

*www.pwc.kz*